

Vertriebs-Praktikum bei Fine Cotton Company

Wir sind ein junges Start-Up in der Modebranche (www.finecotton.de) und erweitern unseren Vertrieb. Hierfür suchen wir ab sofort eine(n) versierte(n) Mitarbeiter(in), der/die unser Vertriebs- und Partnerkonzept weiterentwickelt und umsetzt.

Deine Aufgaben:

Dein konkretes Einsatzgebiet richtet sich ganz nach Deinen Kompetenzen, Spezialgebieten und Wünschen. Dabei wirst Du in jedem Fall intensiv mit den zwei Gründern zusammenarbeiten. Mögliche Einsatzgebiete sind:

- Mitaufbau des offline Vertriebskonzepts
- Akquise von Firmenkunden und Organisation von Events
- Anbahnung, Organisation und Durchführung von Maßtagen
- Erstellung eines Anreizsystems für (mögliche) Vertriebspartner
- Aufbau eines Customer Relationship Managements
- Und welche Ideen hast DU?

Arbeitsort ist unser Büro im Co:Forward im Technologiepark Herzogenrath (10 Minuten von Aachen-Mitte entfernt). Teilweise kann auch Remote gearbeitet werden.

Dein Profil:

- Du begeisterst Dich für Themen des Vertriebs, insbesondere der Kundenakquise
- Du gehst gerne auf Menschen zu und bist kontaktfreudig
- Du bringst Eigeninitiative, Kreativität und analytisches Denkvermögen in unser Team
- Du arbeitest ergebnisorientiert und findest für jede Problemstellung eine Lösung

Was wir Dir bieten:

- Die dynamische Welt eines Startups mit Einblick hinter die Kulissen
- Ein hohes Maß an Selbstverantwortung und ein vielseitiges Aufgabenfeld
- Einen unkomplizierten Umgang, Flexibilität und nette Kollegen
- Eine lukrative Praktikumsvergütung

Deine Bewerbung:

Wenn Du schon Erfahrung im Vertrieb gesammelt und Lust hast, unseren Vertrieb gemeinsam mit uns weiterzuentwickeln, dann schicke uns eine Mail mit Deiner Bewerbung an: tobias.hahn@finecotton.de.

Für Rückfragen stehen wir Dir unter 0241- 56520067 zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung

Tobias & Philipp