



Vertriebsprofi

Praktikum & fortlaufende, selbstständige Tätigkeit

Wir machen Dich zum Vertriebs-Ass!

Bei Prisma Finanz- und Wirtschaftsberatung bringen wir Dir alles bei, was Dich zu einem erfolgreichen Vertriebsprofi macht. Prisma ist ein erfahrener Finanzdienstleister für Privat- und Firmenkunden. Du wirst bei uns als Vertriebler ausgebildet und eingesetzt:

Deine Aufgaben:

- Akquise von Neukunden & Partnern
- Kundenberatung & -betreuung im Bereich Finanzen gemeinsam mit Deinem internen Ansprechpartner
- Finanzanalysen für Privatpersonen und Betriebe
- Teilnahme an Schulungen und Zertifizierungen
- Und welche Ideen hast DU?

Arbeitsorte sind unsere Büros in Sandhausen und Heilbronn, beim Kunden vor Ort oder nach Einarbeitung auch remote bei Dir daheim. Du arbeitest intensiv mit erfahrenen Vertriebsprofis zusammen und nimmst an Schulungen teil.

Was wir erwarten / Dein Profil:

- Sehr hohe Leidenschaft und Einsatzbereitschaft
- Du gehst gerne auf Menschen zu und bist kontaktfreudig
- Du bringst Eigeninitiative und Selbstständigkeit mit
- Du arbeitest ergebnisorientiert, packst an und findest für jede Herausforderung eine Lösung
- Mobilität, absolviertes Grundstudium und hervorragendes Deutsch in Wort und Schrift
- Du brennst für die Themen Vertrieb, Menschenkenntnis und Persönlichkeitsentwicklung

Was wir Dir bieten:

- Ein hohes Maß an Selbstverantwortung und ein vielseitiges Aufgabenfeld
- Aus- und Weiterbildung in den Bereichen Vertrieb & Finanzen (Zertifizierung möglich)
- Flexibilität und eine lukrative, variable Vergütung
- Aufbau eines Standbeins mit eigenem Kundenstamm in der Finanzbranche

Deine Bewerbung:

Willst Du Teil unseres Teams werden? Dann schicke uns eine Mail mit Deiner Bewerbung an: p.maier@prisma-kg.de.

Rückfragen kannst Du Deinem Ansprechpartner Philipp Maier unter 06224 / 93580 stellen.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Eine Kombination mit der Stellenausschreibung Nr. 1701121 von Fine Cotton Company ist möglich.